

Europal – Business Development Manager

Business Development Manager

Ben jij een geboren netwerker met een neus voor commerciële opportuniteiten? Heb je een passie of gezonde portie interesse en feeling voor innovatieve verpakkingsooplossingen?

Wil je daarenboven deel uitmaken van een familiebedrijf met sterke ondernemersgeest?

Dan is Europal op zoek naar jou!

Jouw rol?

Als Business Development Manager speel je een sleutelrol in onze verdere groei.

Jouw verantwoordelijkheden zijn de volgende.

- Je breidt het klantenbestand uit door actieve benadering en prospectie van de markt waarbij je onze duurzame verpakkingsooplossingen gaat promoten en voorstellen.
- Je beheert de volledig sales cyclus, van prospectie en offertes bezorgen tot onderhandelingen, orderverwerking en aftersales/follow-up.
- Je fungeert als 'compagnon de route' voor uw klant en levert technische en administratieve ondersteuning gedurende het ganse traject. Klachten behandeling hoort daar dus ook bij.
- Je ontwikkelt strategische ideeën voor markuitbreiding.
- Je bent zeker 75% van de tijd onderweg en bezig met het bezoeken van potentieel nieuwe klanten.

Waarom ben jij onze nieuwe Power Player?

- Je weet ons te overtuigen met een Bachelor Diploma richting Bedrijfsmanagement of vergelijkbaar, met daarnaast relevante ervaring (minstens 3j.) en bewezen track record in de verkoop.
- De Nederlandse en Franse taal hebben voor u geen geheimen, ook kan je een aardig mondje Engels praten.
- Ervaring in de verpakkingsector is uiteraard een absolute troef.
- Je hebt de gave om op strategisch niveau te denken en beschikt over de nodige besluitvaardigheid.
- Een "Customer First" - mentaliteit is uiterst noodzakelijk.
- Drive is jouw tweede naam, je bent gepassioneerd in het behalen van resultaten.

Waarom wij jouw 'perfect fit' kunnen zijn?

- In ons dynamisch familiebedrijf kan je mee het verschil maken en is de impact zichtbaar. De korte lijnen en de vlakke overlegstructuur zorgen dat dit werkelijkheid is.
- 'One team' is de rode draad doorheen onze activiteiten.
- 'Sustainability' zit in alles wat we doen en we zijn gedreven om de klant de beste customer journey te bieden met een pakket aan totaaloplossingen.
Dat bekomen we alleen met onze Power Players (zoals jij weldra) aan boord.
- Klinkt cliché, maar wij bieden een competitief salarispakket nadat we jouw wensen en verlangens in kaart gebracht hebben. Denk hoe dan ook aan een wagen (ID4), laptop, gsm, groepsverzekering, maaltijdcheques,
...

- Wij verwachten flexibiliteit, maar omgekeerd is het maar zo fair dat wij dat ook zijn. Bij ons kan je glijden met je uren en kan je 1 dag per week van thuis uit werken.
- We zijn een innovatief bedrijf die blijft groeien, onze site in Blandain zal dat aantonen.
- Met enige trots kunnen wij beloven dat we 4u opleiding per persoon per maand aanbieden, en dan hebben we nog niets gezegd over onze Euopal Academy die straks de parel van ons bedrijf wordt.

<https://www.euopal-packaging.com/>