

Europal Packaging - Business Development Manager

Jouw aandeel tot het succes van Europal kan samengevat worden als volgt:

Je bent rechtstreeks verantwoordelijk voor het promoten van onze verpakkingsoplossingen met accent op verkoop in België en staat in voor de volledige sales cyclus startende met de prospectie, opmaak van de offerte, de contract onderhandelingen, orderverwerking en opvolging tot klachten behandeling.

- Je gaat actief op zoek naar nieuwe projecten/markten door kartonverpakking als substituut in te zetten voor bijvoorbeeld EPS, spaanderplaat, MDF,
- Je denkt mee aan mogelijk nieuwe markten waarin we onze producten kunnen inzetten.
- Je staat in voor de after-sales service, technische en administratie ondersteuning.
- **75% van je tijd** ben je onderweg deels voor nieuwe eigen klanten en deels naar reeds bestaande klanten.

Jouw profiel:

- Bachelor Bedrijfsmanagement met relevante ervaring in de verkoop, waarbij calculatie en kostprijsberekening aan bod kwam.
- Kennis van verkoop in de sector is een meerwaarde.
- Vlot tweetalig NI/Fr, Engels is een pluspunt.
- Innovatieve klantgerichte spirit.
- Conceptueel, strategisch denken en (onder)handelen.
- Continue drive met een doorgedreven besluitvaardigheid.
- Fully Customer Driven

Ons aanbod:

- Innovatief bedrijf met ondernemersspirit
- Familiebedrijf met groeiende ambitie
- Gedreven medewerkers

- Aangename werkomgeving
- Goede verloning met extralegale voordelen

<https://www.euopal-packaging.com/>