

Europal – Responsable du Développement Commercial

Responsable du Développement Commercial

Êtes-vous un réseau naturel avec un flair pour les opportunités commerciales? Avez-vous une passion ou une bonne dose d'intérêt et de sensibilité pour les solutions d'emballage innovantes?

Voulez-vous également faire partie d'une entreprise familiale avec un fort esprit entrepreneurial?

Alors Europal est à la recherche de vous!

Votre rôle?

En tant que Business Development Manager, vous jouez un rôle clé dans notre croissance future.

Vos responsabilités sont les suivantes.

- Vous élargissez la base de clients par une approche active et une prospection du marché, en promouvant et en proposant nos solutions d'emballage durables.
- Vous gérez l'ensemble du cycle de vente, de la prospection et de la livraison des devis aux négociations, au traitement des commandes et au suivi après-vente.
- Vous agissez en tant que 'compagnon de route' pour votre client et fournissez un soutien technique et administratif tout au long du processus. Le traitement des plaintes en fait également partie.
- Vous développez des idées stratégiques pour l'expansion du marché.
- Vous passez au moins 75% de votre temps sur la route, à visiter de nouveaux clients potentiels.

Pourquoi es-tu notre nouveau Power Player?

- Vous nous convaincrez avec un diplôme de Bachelor en gestion d'entreprise ou un domaine similaire, ainsi qu'une expérience pertinente (au moins 3 ans) et un parcours de vente prouvé.
- Les langues néerlandaise et française n'ont plus de secrets pour vous, et vous pouvez également parler anglais assez bien.
- L'expérience dans le secteur de l'emballage est, bien sûr, un atout certain.
- Vous avez la capacité de penser de manière stratégique et possédez la détermination nécessaire.
- Une mentalité "Customer First" est absolument essentielle.
- La motivation est votre deuxième prénom; vous êtes passionné par l'atteinte des résultats.

Pourquoi nous pourrions être votre 'perfect fit'?

- Dans notre entreprise familiale dynamique, vous pouvez faire la différence et voir l'impact. Les lignes de communication courtes et la structure de consultation plate rendent cela possible.
- 'One team' est le fil conducteur de nos activités.
- La 'durabilité' est intégrée dans tout ce que nous faisons, et nous sommes motivés pour offrir au client le meilleur parcours client avec un ensemble de solutions complètes. Nous y parvenons uniquement avec nos Power Players (comme vous bientôt) à bord.

- Cela peut sembler cliché, mais nous offrons un package salarial compétitif après avoir cartographié vos souhaits et désirs. Pensez à une voiture (ID4), un ordinateur portable, un téléphone portable, une assurance groupe, des chèques-repas, ...
- Nous attendons de la flexibilité, mais en retour, il est juste que nous le soyons aussi. Chez nous, vous pouvez avoir des horaires flexibles et travailler à domicile un jour par semaine.
- Nous sommes une entreprise innovante qui continue de croître, et notre site à Blandain le démontrera.
- Avec une certaine fierté, nous pouvons promettre que nous offrons 4 heures de formation par personne et par mois, et nous n'avons même pas mentionné notre Europol Academy, qui deviendra bientôt le joyau de notre entreprise.

<https://www.europol-packaging.com/>