

# Europal Packaging - Business Development Manager

Votre contribution au succès d'Europal peut être résumée comme suit : Vous êtes directement responsable de la promotion de nos solutions d'emballage en mettant l'accent sur les ventes en Belgique et vous êtes responsable du cycle de vente complet, de la prospection à la préparation de l'offre, en passant par la négociation du contrat, le traitement des commandes et le suivi jusqu'au traitement des plaintes :

- Vous recherchez activement de nouveaux projets, de nouveaux marchés en utilisant les emballages en carton comme substitut à l'EPS, l'aggloméré, le MDF, par exemple, .....
- Vous réfléchirez avec nous aux nouveaux marchés possibles dans lesquels nous pouvons utiliser nos produits.
- Vous êtes responsable du service après-vente, de l'assistance technique et administrative.
- 75% de votre temps vous êtes sur la route, en partie pour de nouveaux clients et en partie pour des clients existants.

Baccalauréat en gestion des affaires avec une expérience pertinente dans le domaine des ventes, impliquant le calcul et le calcul des coûts.

La connaissance des ventes dans le secteur est une valeur ajoutée.

Parler couramment le néerlandais/français, l'anglais est un atout.

Esprit d'innovation, orienté vers le client

Réflexion conceptuelle, stratégique et (sous-)action

Dynamisme permanent et capacité de prise de décision approfondie

Full Customer Driven!

- Innovatief bedrijf met ondernemersspirit
- Familiebedrijf met groeiende ambitie
- Gedreven medewerkers
- Aangename werkomgeving
- Goede verloning met extralegale voordelen

<https://www.europal-packaging.com/>